

### **Ben jij de 'hands on' projectleider die ons team komt versterken?**

Als projectleider ben jij in staat om, met ondersteuning, een multidisciplinair projectteam te leiden dat salesprocessen volgens onze filosofie implementeert. Je bent daarbij tevens in staat om een of meerdere junioren te begeleiden in de uitvoering van projecten. Daarnaast heb je voldoende overzicht om de juiste ondersteuning op tijd te kunnen bieden. Tevens ben je in staat goede, constructieve feedback te geven. Je herkent de individuele kwaliteiten van een junior en daagt ze hierin voldoende uit. Naast je project werkzaamheden denk je mee in de ontwikkeling van ons bedrijf en werk je pro actief mee aan het ontwikkelen en optimaliseren van onze processen.

- Je bent fijngevoelig voor bestaande en toekomstige knelpunten bij klanten en met je heldere focus kun je obstakels tijdig signaleren
- Je werkt gestructureerd en zelfstandig, indien je hulp nodig hebt geef je dit aan en met een klein duwtje in de rug kun je vervolgens weer vooruit.
- De toegevoegde waarde van onze oplossingen weet jij duidelijk te communiceren en te onderstrepen
- Je bent in staat uitgebreide en soms ingewikkelde oplossingen eenvoudig uit te leggen.
- Je weet wat er nodig is om een project binnen tijd en budget af te ronden
- Je voelt je comfortabel om voor een grote groep presentaties te geven.
- Je durft, en wilt, meedenken aan het continue verder ontwikkelen van onze propositie en onze producten

### **Functie-eisen**

Je hebt een HBO studie afgerond of bent academisch geschoold en hebt verstand van of affiniteit met verschillende bedrijfsprocessen en de samenhang hiervan. Je hebt 5 of meer jaren (leidinggevende) werkervaring in verschillende projecten (pré: bij verschillende organisaties). Je bent minimaal 32 uur per week beschikbaar.

### **Waarom werken bij Sales Architects?**

Werken bij Sales Architects betekent kiezen voor het verschil willen maken, persoonlijke ontwikkeling en uitdagende projecten binnen ons Sales Architects programma. Onze snel groeiende en energieke start-up organisatie biedt veel ruimte om je werk en tijd zelf in te delen, zolang dit in goed overleg plaatsvindt met onze opdrachtgever(s). Dit zorgt ervoor dat je veel vrijheid en verantwoordelijkheid krijgt binnen de afgesproken kaders. We sparren onderling graag met elkaar om onze dienstverlening naar een hoger niveau te brengen en elkaar scherp te houden. De lijnen zijn kort en we houden van duidelijke afspraken.

Herken jij jezelf in dit profiel? Solliciteer dan op deze functie door een korte video te maken. Mail deze samen met je CV naar [jacob@salesarchitects.eu](mailto:jacob@salesarchitects.eu). In deze video vertel je ons op je eigen manier:

- Wie je bent
- Waarom je in deze functie graag bij ons wilt werken
- Op welk resultaat je straks trots bent
- En pak tenslotte de ruimte om ons een vraag te stellen

Voor vragen of meer informatie over deze functie kun je met ons opnemen:  
Jacob Schermers: 06 14 42 46 30